



eROLLER

FÜR VERTRIEBSPARTNER

IM HÄNDLERNETZ



ROLLERLEASING ÜBER ARBEITGEBER

WWW.ROLLERLEASING.COM

A man with a beard and short hair is sitting on a motorcycle in a forest. He is wearing a dark jacket over a light-colored t-shirt. The motorcycle is a modern scooter-style bike with a large front fairing. The background is a dense forest of evergreen trees. The entire image has a teal color overlay.

Mobilität. Einfach. Gedacht.

Wer oder was ist Rollerleasing?

Sie kennen Fahrradleasing über Arbeitgeber? Genauso funktioniert das Prinzip Rollerleasing über Arbeitgeber. Arbeitnehmer leasen ihren Wunsch-eRoller einfach über ihren Bruttolohn und sparen dabei bis zu 40 % gegenüber einem vergleichbaren Barkauf. So sind sie clever und umweltfreundlich mobil - auf dem Dienstweg und in ihrer Freizeit.

Als Händler haben Sie hier die Chance, schnell, einfach und zuverlässig neue Umsatzpotenziale zu nutzen. Sofort Interesse? Das freut uns, denn wir würden sehr gern mit Ihnen zusammenarbeiten. Schreiben Sie uns einfach an [**handel@rollerleasing.com**](mailto:handel@rollerleasing.com).

Wir freuen uns über Ihre Nachricht.
Viele Grüße vom Team der Rollerleasing GmbH

DIE VORTEILE VON ROLLERLEASING

... als Händler für eRoller und Teil des Händlernetzes der Rollerleasing GmbH

- / Erweiterung Produktportfolio, zusätzliches Absatzinstrument
- / Neues Kundenklientel
- / Neue Angebote für Stammkunden sowohl für B2C als auch für B2B
- / Neue attraktive Mobilitätsangebote
- / Neue Absatzchancen
- / Umsatzzuwachspotenziale
- / Nachhaltiger Umweltschutz für positive öffentliche Wahrnehmung
- / Neue Angebote für den Bereich Flottenmanagement
- / Kundenbindung nach Leasingende
- / Cross-Selling-Potenziale
- / Zusatzgeschäft durch Service und Wartung

... für Arbeitgeber

- / Senkung Lohnnebenkosten
- / Nahezu kostenneutral
- / Image-Plus
- / Einfach online umsetzbar
- / Verbesserung CO₂-Bilanz
- / Nachhaltiger Umweltschutz für positive öffentliche Wahrnehmung
- / Benefit bei Akquise und Bindung neuer Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter

... für Arbeitnehmer

- / Wunsch-eRoller
- / Verschiedene Marken und Modelle möglich
- / Auch für private Nutzung
- / Günstiger als Kauf, deutliche Ersparnis
- / Geldwerter Vorteil nur 0,25 %
- / Rundum-Versicherungsschutz inkl.
- / Professioneller Werkstatt-Service inkl.
- / Verbesserung CO₂-Bilanz

Werden Sie Teil des Händlernetzes der Rollerleasing GmbH

Viele Händler sehen sich mit zahlreichen Herausforderungen konfrontiert. Das klassische Automobilgeschäft steckt mitten im Wandel, neue Antriebsarten und alternative Mobilitätskonzepte erobern den Markt, Kundenverhalten verändert sich. Betriebe sind zunehmend gezwungen, sich breiter aufzustellen und Alternativen für preissensitive Kundengruppen anzubieten.

Nutzen Sie daher die Gelegenheit, mit uns als Partner einen neuen Absatzmarkt zu erschließen.

Rollerleasing einfach erklärt: Beispiel eRoller-Leasing im Vergleich zum Kauf

BEISPIEL-KALKULATION*

FÜR EINE Horwin SK3



	Dienstroller
Kaufpreis inkl. MwSt.	4.590,00 Euro
Monatl. Nettorate	83,10 Euro
Versicherung	inklusive
Wartung**	inklusive
Relative Ersparnis ggü. Barkauf	30,33 %

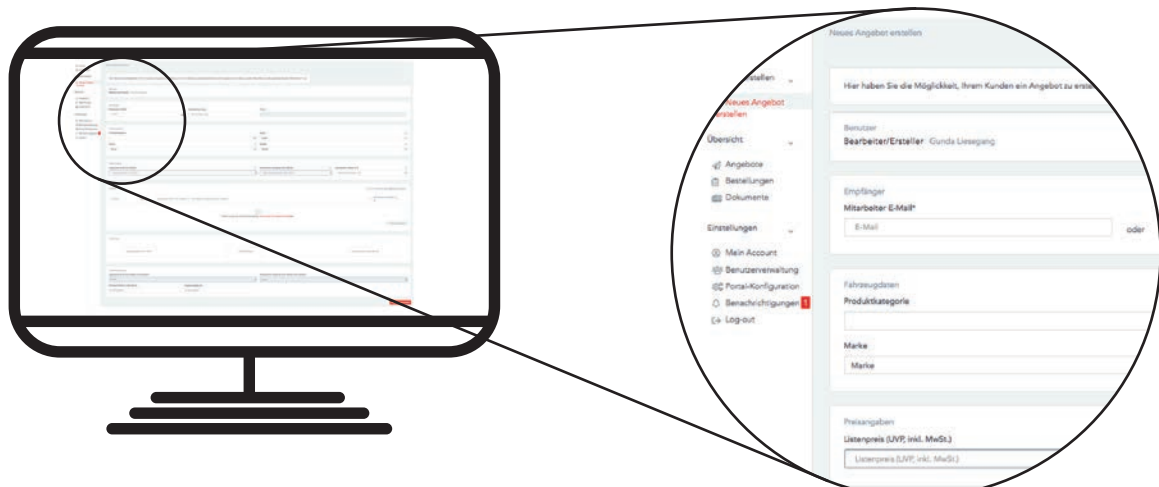
*Unverbindliche einfache Beispiel-Kalkulation eines Dienstrollers auf Basis der nachfolgenden Merkmale. Bruttolohn: 3000 € | Steuerklasse: 1 | Kinderfreibetrag: 0,5 | Bundesland: Thüringen | Kirchensteuer: nein | private Krankenversicherung: nein | Krankenkassen-Beitrag: 14,6 % | Krankenkassen-Zusatzbeitrag: 1,1 % | Geburtsjahr: 1970 | Strecke Wohnung-Arbeit in km: 10 | Versicherung trägt Arbeitnehmer. Preisbeispiel für einen HORWIN SK3 (90 km/h), Lackierung schwarz, lichtblau, gold, anthrazit, Sitz schwarz, 1 Batterie. ** Teilweise Verschleißteile inkl.

Rollerleasing.com - Händlerportal

Als Partner in unserem Händlernetz erhalten Sie direkt Zugriff auf unser Rollerleasing-Händlerportal. In Ihrem Händlercockpit behalten Sie immer den Überblick über alle wichtigen Vorgänge rund um Ihre Kunden, die Rollerleasing in Anspruch nehmen und sich für den Kauf eines eRollers bei Ihnen entschieden haben.

Die Vorteile vom Händlerportal

- / Angebotserstellung und Auftragsabwicklung
- / Übersicht über alle Bestellungen
- / Rechnungslegung
- / Dokumentenmanagement
- / Benutzerverwaltung und Kundenmanagement



Partner im Händlernetz von Rollerleasing werden?

So einfach geht's!

SCHRITT 1

Senden Sie uns Ihre Interessen-
bekundung einfach per Mail an
handel@rollerleasing.com

Oder einfach QR Code scannen:



SCHRITT 2

Wir schließen einen
Kooperationsvertrag
zu unserer Zusammenarbeit.

SCHRITT 3

Wir docken Sie an unser
digitales Leasingportal an
und senden Ihnen
Ihre Zugangsdaten.

SCHRITT 4

Wenn Sie es wünschen,
schulen wir Sie im Umgang
mit dem Leasingportal.

Wir stellen Ihnen
Werbemittel zur Verfügung.

SCHRITT 5

Sie sind nun in der Lage,
eRoller-Angebote im Portal
einzustellen und zu verkaufen.

GESCHAFFT!

Neben den Erträgen aus der **Marge eines eRollers** ergeben sich für Sie als Händler noch weitere **Umsatzpotenziale**. So generieren Sie **Umsatz aus dem Service und der Wartung** mindestens 3x pro Fahrzeug. Durch den **Verkauf von Zubehörartikeln** steigern Sie Ihren Umsatz ebenso. Nach dem Ende des Leasings ergibt sich die Möglichkeit des **Weiterverkaufs gebrauchter eRoller**. Zudem **lesen zufriedene Kunden erneut**. Schlussendlich ergeben sich durch Ihre neue Kundengruppe erhebliche **Crossselling-Potenziale** für weitere Fahrzeuge oder Produkte Ihres Hauses.

Partner in einem starken Netzwerk

Werden Sie Teil eines starken Netzwerkes der Rollerleasing GmbH. Wir bieten unseren Kunden das Rollerleasing per Gehaltsumwandlung für Mitarbeiter an. Unsere Kunden sind Arbeitgeber in ganz Deutschland.

Wir bieten unseren Kunden bestmöglichen Service, individuelle Beratung und finden immer eine Lösung auf alle Fragestellungen. Als unser Partner werden Sie Teil eines lebendigen, erfolgreichen Netzwerkes, welches auf der Grundlage eines vertrauensvollen und respektvollen Miteinanders existiert.

Mit uns und unserem Mobilitätskonzept können Sie Ihr Produktangebot enorm erweitern, Zusatzgeschäfte sowie Zusatzumsätze generieren und neue Kunden gewinnen. In unserer Zusammenarbeit eröffnen sich für Sie neue Absatzchancen.



Alle Marken. Alle Hersteller.

Ganz egal, welche eRoller Sie bereits anbieten oder mit welchen Fahrzeugen Sie zukünftig noch arbeiten möchten. In unserem Netzwerk treffen Sie die Entscheidung über Ihre Produkte. Beim Rollerleasing über Arbeitgeber sind alle Fahrzeugtypen möglich.



Neue. Mobilität. Ermöglichen.

Kontakt aufnehmen und weitere Informationen erhalten

Rufen Sie uns an oder senden Sie uns eine Kontaktanfrage über die Website und werden Sie Teil unseres deutschlandweiten, stetig wachsenden Händlernetzes.

ROLLERLEASING GMBH

Rollerleasing GmbH
Dammstraße 1
98646 Hildburghausen



036841 395-17



handel@rollerleasing.com

UNSERE EXPERTIN

Gunda Liesegang

Für alle Fragen
auf Ihrem Weg in
unsere Partnerschaft

KONTAKT ONLINE



www.rollerleasing.com

Hersteller. Vertrauen. Rollerleasing.

Und wir vertrauen innovativen Roller-Herstellern.

Die Nachfrage nach eRollern, auch als Dienstroller, wächst. Von Anfang an vertrauen wir dabei namhaften Herstellern, die uns mit ihren innovativen Mobilitätskonzepten und Modell-Portfolios überzeugen. Alle eRoller der folgenden, aber auch vieler weiterer Hersteller lassen sich problemlos als Dienstroller über die Rollerleasing GmbH leasen.

HORWIN

Innovationen, Qualität und Zuverlässigkeit: Dafür steht die Marke HORWIN. Hier wird das Beste aus zwei Welten gebündelt: Nirgendwo sind die Ansprüche und Standards für Produkte so hoch wie in Europa. Nirgendwo ist die technologische Entwicklung im Bereich der E-Mobilität so weit fortgeschritten wie in China.

unu

Fürs Stadtleben konzipiert verschieben die wendigen Scooter die Grenzen der Mobilität in den Metropolen Europas. Das Gefühl der Freiheit fährt bei unu immer mit. Auf hohem Niveau sind dank deutscher Produktionspartner auch die Qualitätsstandards.

GOVECS

Die 2009 in München gegründete GOVECS Group hat sich vom einstigen Start-up-Unternehmen zum führenden Hersteller von eRollern in Europa entwickelt. Inzwischen zählen drei Modell-Serien zum Portfolio des Herstellers, die in Europa produziert werden - darunter die kultige eSchwalbe.